

Czy fotowoltaika opłaca się w 2026 roku?

Prosta lista kontrolna: jak policzyć opłacalność, o co zapytać instalatora i na co uważać w umowie

Jak korzystać z poradnika

Fotowoltaika opłaca się jednym domom bardziej, innym mniej. Ten poradnik pomoże Ci ocenić to samodzielnie, zanim umówisz się z jakimkolwiek instalatorem. Znajdziesz w nim prosty sposób liczenia, pytania do wykonawcy i listę rzeczy do sprawdzenia w umowie.

W skrócie. O opłacalności decydują cztery rzeczy: Twój rachunek za prąd, to, ile prądu zużywasz w ciągu dnia, stan i ustawienie dachu oraz cena instalacji. Reszta to szczegóły, które sprawdzamy na audycie.

1. Jak to działa w praktyce

Panele zamieniają światło w prąd, a falownik dostosowuje go do instalacji w domu. Prąd z dachu zużywasz od razu. To, czego nie zużyjesz, trafia do sieci i jest rozliczane według zasad **net-billingu**: nadwyżka jest wyceniana według ceny rynkowej, a nie „jeden do jednego”. Dlatego najbardziej opłaca się zużywać jak najwięcej własnego prądu na bieżąco. Taką część nazywamy **autokonsumpcją**.

Zasady rozliczeń i programów dofinansowań zmieniają się, dlatego aktualne warunki zawsze potwierdzaj na audycie lub u operatora sieci.

2. Jak policzyć opłacalność w pięciu krokach

- **Krok 1.** Weź faktury z ostatnich 12 miesięcy i zsumuj roczne zużycie w kWh oraz roczny koszt.
- **Krok 2.** Podziel roczne zużycie przez 1000. Tyle mniej więcej kWp mocy pokryje całość zużycia (dla naszych warunków przyjmujemy ok. 1000 kWh z 1 kWp rocznie).
- **Krok 3.** Pomnóż moc przez cenę za 1 kWp. Orientacyjnie to 4 800 zł brutto za 1 kWp, bez dofinansowania.
- **Krok 4.** Oszacuj oszczędność: część prądu zużywanego od razu (np. 80%) pomnóż przez roczny koszt.
- **Krok 5.** Podziel cenę instalacji przez roczną oszczędność. To orientacyjny okres zwrotu w latach.

Przykład policzony według założeń naszego kalkulatora

Dane / wynik	Wartość
Miesięczny rachunek za prąd	450 zł
Roczny koszt prądu	5 400 zł
Sugerowana moc instalacji	5,0 kWp
Cena instalacji brutto (bez dofinansowania)	24 000 zł
Roczna oszczędność (autokonsumpcja 80%)	4 320 zł
Orientacyjny zwrot	ok. 5,6 roku

To przykład orientacyjny. Dokładną moc, cenę i zwrot liczymy na bezpłatnym audycie, po obejrzeniu dachu i Twoich faktur. Własne wartości możesz sprawdzić w kalkulatorze na stronie VoltEko.

3. Czy potrzebny jest magazyn energii?

Magazyn gromadzi prąd z dnia i oddaje go wieczorem, dzięki czemu zwiększa autokonsumpcję. W naszych założeniach z magazynem autokonsumpcja w domu rośnie z około 80% do około 90%. Magazyn podnosi też cenę inwestycji: orientacyjnie o 20 000 zł brutto.

Sytuacja	Magazyn zwykle ma sens?
Większość prądu zużywasz w ciągu dnia (praca zdalna, pompa ciepła w dzień)	Rzadziej. Panele i tak pracują, gdy Ty zużywasz prąd
Dużo prądu zużywasz wieczorem i rano	Częściej
Masz pompę ciepła lub auto elektryczne	Warto policzyć oba warianty
Chcesz podtrzymać lodówkę, światło i ogrzewanie przy awarii sieci	Tak, z falownikiem hybrydowym

Na audycie liczymy oba warianty obok siebie, żebyś zobaczył różnicę w złotych, a nie w obietnicach.

4. Czy Twój dach się nadaje?

- **Kierunek.** Najlepiej południe, ale wschód i zachód też dają dobre efekty.
- **Nachylenie.** Najczęściej sprawdza się kąt 15–45°.
- **Zacienienie.** Komin, drzewo albo sąsiedni budynek zmniejszają produkcję. Rozwiązaniem są optymalizatory mocy, dzięki którym każdy panel pracuje osobno.
- **Stan pokrycia.** Jeśli dach wymaga remontu w ciągu kilku lat, wymień go przed montażem. Zdjęcie paneli później to dodatkowy koszt.
- **Eternit.** Zawiera azbest i trzeba go zdemontować przez uprawnioną firmę przed montażem.

5. Dofinansowania i ulgi

W zależności od aktualnych naborów możesz skorzystać z programów takich jak Mój Prąd (instalacje i magazyny energii), Czyste Powietrze (m.in. pompy ciepła) oraz z ulgi termomodernizacyjnej w PIT. Warunki, limity i terminy zmieniają się często, dlatego sprawdź je przed podpisaniem umowy. Dofinansowanie skraca okres zwrotu, ale nie powinno być jedynym powodem decyzji.

6. Pytania do instalatora

Dobry wykonawca odpowie na nie od razu i wprost. Jeśli unika odpowiedzi, potraktuj to jako sygnał ostrzegawczy.

- Kto fizycznie zamontuje instalację: Wasi pracownicy czy podwykonawca?
- Czy ktoś obejrzy dach przed wyceną, czy dostanę ofertę tylko na podstawie rachunku?

- Jaka moc i dlaczego akurat taka? Na jakich założeniach policzono produkcję i autokonsumpcję?
- Jakie dokładnie panele i falownik, i jakie są gwarancje producenta?
- Jaka jest gwarancja na sam montaż i szczelność dachu?
- Kto składa dokumenty do operatora sieci i ile to trwa?
- Co się dzieje, gdy instalacja przestanie działać: w ciągu ilu dni przyjedzie serwis?
- Czy cena z umowy może się zmienić po montażu?

7. Lista kontrolna przed podpisaniem umowy

Sprawdź	Dlaczego
Cena końcowa brutto zapisana w umowie	Ma się nie zmienić po montażu
Moc, marka i liczba paneli oraz model falownika	Żeby dostać to, za co płacisz
Zakres prac i formalności po stronie wykonawcy	Zgłoszenie do operatora, dokumentacja, uruchomienie
Terminy montażu i zgłoszenia do sieci	Wiesz, kiedy zaczniesz oszczędzać
Okresy gwarancji (moduły, falownik, montaż)	Typowo: do 25 lat, 12 lat, 10 lat
Harmonogram płatności	Płatność etapami zamiast całości z góry
Warunki serwisu i czas reakcji	Szybka naprawa to mniej utraconej produkcji

Nie wiesz, czy to się opłaca u Ciebie?

Umów bezpłatny audyt. Obejrzymy dach, przejrzymy rachunki i powiemy wprost, czy i jaka instalacja ma sens. Bez zobowiązań.

+48 600 450 120 · Pon.-pt. 8:00-17:00, sob. 9:00-13:00
kontakt@projektujemydlafirm.pl

Informacje w poradniku mają charakter ogólny i nie stanowią oferty handlowej ani porady prawnej lub podatkowej. Wartości liczbowe są orientacyjne i oparte na założeniach kalkulatora VoltEko. Przepisy i programy dofinansowań zmieniają się, dlatego aktualne warunki należy potwierdzić przed decyzją.